



### ACCESO AOS ESTUDOS

DESTINATARIOS

TIPOS DE ACCESO

PREINSCRIPCIÓN E SELECCIÓN

PRAZAS DE NOVO INGRESO

PREZO DA MATRÍCULA

PRAZO DE MATRÍCULA

### INFORMACIÓN XERAL

CENTRO DOCENTE

OBXETIVOS

SAÍDAS PROFESIONAIS

METODOLOXÍA DOCENTE

HORARIOS / QUENDAS

TIPO DE AVALIACIÓN

PRÁCTICAS PROFESIONAIS

PLANO DE ESTUDOS



## ACCESO AOS ESTUDOS

### DESTINATARIOS

- ▶ Profesionais da Información Técnica do Medicamento en exercicio.
- ▶ Titulados universitarios de 1º e 2º ciclo que pretendan especializarse na devandita profesión.
- ▶ Alumnos de titulacións de 1º e 2º ciclo co 1º ciclo superado que pretendan especializarse na devandita profesión

### TIPOS DE ACCESO

### OPCIÓN

#### TITULADOS UNIVERSITARIOS

- Licenciados ou equivalentes
- Diplomados ou equivalentes
- Alumnos/as dunha licenciatura ou equivalente co 1º ciclo superado

#### FP2

- Ciencias da saúde + PAAU

#### BACHARELATO

- Calquera opción + PAAU

PRAZO DE PREINSCRICIÓN	INICIO			FINALIZACIÓN		
	01	09	2006	15	09	2006
LUGAR	<b>FACULTADE DE DEREITO</b> Campus "As Lagoas" 32004 OURENSE Tfno.: 988-36 87 00 E-mail: <a href="mailto:sdefdo@uvigo.es">sdefdo@uvigo.es</a>					
PRAZAS NOVO INGRESO	<b>40</b> (MÍNIMO)			10 PRAZAS PRESENCIAIS 30 PRAZAS NON PRESENCIAIS		
	<b>100</b> (MÁXIMO)			50 PRAZAS PRESENCIAIS 50 PRAZAS NON PRESENCIAIS		
PREZO	<b>Taxas da titulación completa = 6.000,00 €</b>					
	Taxas de matrícula por curso = <b>2.000,00 €</b>					
	Apertura de Expediente = <b>20,59 €</b>					
	Sobre de matrícula = <b>1,75 €</b>					
	Tarxeta magnética = <b>4,42 €</b>					
	Seguro Escolar (menores de 28 anos) = <b>1,12 €</b>					
	<b>Total por Curso = 2.027,88 €</b>					
PRAZOS DE MATRÍCULA	Os alumnos admitidos terán que formalizar a matrícula da titulación completa nos seguintes prazos:					

PRAZO ÚNICO: de 01 a 15 de outubro de 2006

## INFORMACIÓN XERAL

### CENTRO DOCENTE

### FACULTADE DE DEREITO

Campus "As Lagoas"  
32004 OURENSE  
Tfno.: 988-36 87 00 E-mail: [sdefdo@uvigo.es](mailto:sdefdo@uvigo.es)

### OBXETIVOS DOCENTES

Os estudos correspondentes ao **Grado Superior en Información Técnica do Medicamento** teñen como obxectivos básicos:

- Formar ás persoas que pretendan dedicarse profesionalmente á información técnica do medicamento.
- Actualizar os coñecementos e mellorar a formación dos profesionais xa dedicados a esta actividade.

### SAÍDAS PROFESIONAIS

▶ VISITADOR MÉDICO

### METODOLOXÍA DOCENTE

CLASES MAIORITARIAMENTE PRÁCTICAS.

**HORARIOS**

Consultar na Facultade de Dereito de Ourense

**TIPOS DE AVALIACIÓN**

EXAMES E TRABALLOS PRÁCTICOS

**PRÁCTICAS****DOCENTES****10 créditos ( Proxecto fin de carreira)****PROFESIONAIS****30 créditos****PARA MÁIS INFORMACIÓN****DIRECCIÓN DO GRADUADO UNIVERSITARIO EN INFORMACIÓN TÉCNICA DO MEDICAMENTO****FACULTADE DE DEREITO**

CAMPUS "AS LAGOAS"

OURENSE

Tfno.: 988-36 87 00 E-mail: [sdefdo@uvigo.es](mailto:sdefdo@uvigo.es)**S.I.O.P.E.**

Edificio MIRALLES. Campus LAGOAS-MARCOSENDE

VIGO (PONTEVEDRA)

Tfno...: 986 – 81 36 80 / 81 37 55 E-mail: [siope@uvigo.es](mailto:siope@uvigo.es)

## PLANO DE ESTUDOS

<b>TITULACIÓN</b>	<b>Graduado Universitario en Información Técnica do Medicamento</b>	<b>DURACIÓN</b>
		<b>3 anos</b>

<b>TIPO DE TÍTULO</b>	<b>Titulación Propia da Universidade de Vigo</b>	<b>CRÉDITOS</b>
		<b>180</b>

<b>CRÉDITOS</b>	OBRIGATORIOS DE UNIVERSIDADE (D)		PROXECTO FINAL DE CARREIRA	TOTAIS
	TEÓRICOS	PRÁCTICOS		
1º CURSO	60	-	-	60
2º CURSO	60	-	-	60
3º CURSO	20	30	10	60
<b>TOTAIS</b>	<b>140</b>	<b>30</b>	<b>10</b>	<b>180</b>

## ORDENACIÓN TEMPORAL DO PLANO DE ESTUDOS

### 1º CURSO

CUADRIMESTRE			DENOMINACIÓN MATERIA	CRÉDITOS		
1º	2º			TEÓR.	PRÁCT.	TOTAIS
X			CONTORNO FARMACÉUTICO	15	0	15
	X		FARMACOLOXÍA E TECNOLOXÍA FARMACÉUTICA	15	0	15
X			MEDICINA E VISITA MÉDICA I	10	0	10
	X		TÉCNICAS DE VENDA E VISITA MÉDICA	20		20
<b>TOTAL</b>				<b>60</b>	<b>0</b>	<b>60</b>

### 2º CURSO

CUADRIMESTRE			DENOMINACIÓN MATERIA	CRÉDITOS		
1º	2º			TEÓR.	PRÁCT.	TOTAIS
X			CONTORNO LEGAL	25	0	25
X			ESTADÍSTICA E CONTABILIDADE	10	0	10
	X		INGLÉS	05	0	05
	X		MEDICINA E VISITA MÉDICA II	10	0	10
	X		MEDICINA E VISITA MÉDICA III	10	0	10

			<b>TOTAL</b>	<b>60</b>	<b>0</b>	<b>60</b>
<b>3º CURSO</b>						
<b>CUADRIMESTRE</b>		<b>DENOMINACIÓN MATERIA</b>	<b>CRÉDITOS</b>			
<b>1º</b>	<b>2º</b>		<b>TEÓR.</b>	<b>PRÁCT.</b>	<b>TOTAIS</b>	
<b>X</b>		<b>INFORMÁTICA</b>	<b>20</b>	<b>0</b>	<b>20</b>	
	<b>X</b>	<b>PRÁCTICAS PROFESIONAIS</b>	<b>0</b>	<b>30</b>	<b>30</b>	
		<b>PROXECTO FIN DE CARREIRA</b>	<b>0</b>	<b>10</b>	<b>10</b>	
<b>TOTAL</b>			<b>20</b>	<b>40</b>	<b>60</b>	

UNIVERSIDADE DE VIGO

Plano de estudos conducente ao **Título Propio de Graduado Universitario** en:

**INFORMACIÓN TÉCNICA DO MEDICAMENTO**

GRADUADO UNIVERSITARIO EN INFORMACIÓN TÉCNICA DO MEDICAMENTO				
CURSO	DENOMINACIÓN MATERIA	CRÉD.	BREVE DESCRIPTOR	ÁREA DE COÑECEMENTO
1º	CONTORNO FARMACÉUTICO	<b>15</b> (15T+0P)	O MERCADO FARMACÉUTICO (NACIONAL E MUNDIAL). ESTRUCTURA REGULADORA (INTRODUCCIÓN, MINISTERIO DE SANIDADE E CONSUMO, DIRECCIÓN XERAL DE FARMACIA, AXENCIA DO MEDICAMENTO, LEI DE COHESIÓN E CALIDADE DO SISTEMA NACIONAL DE SAÚDE, PAPEL DAS COMUNIDADES AUTÓNOMAS NA XESTIÓN DA PRESTACIÓN FARMACÉUTICA E NA EXECUCIÓN DA REGULAMENTACIÓN, LEI DO MEDICAMENTO, MEDIDAS DE CONTENCIÓN DO GASTO FARMACÉUTICO). FABRICACIÓN DE MEDICAMENTOS (INTRODUCCIÓN, LEXISLACIÓN SOBRE FABRICACIÓN DE MEDICAMENTOS, A GUÍA DE NORMAS DE CORRECTA FABRICACIÓN DE MEDICAMENTOS DA U.E., 2002, OS DEZ MANDAMENTOS DA FABRICACIÓN DE MEDICAMENTOS). DISTRIBUCIÓN FARMACÉUTICA (INTRODUCCIÓN, LEXISLACIÓN, ACTIVIDADE DE ALMACENAMENTO E DISTRIBUCIÓN, CONTORNO DA DISTRIBUCIÓN ESPAÑOLA, CONTORNO DA DISTRIBUCIÓN EUROPEA, TENDENCIAS). A FARMACIA (INTRODUCCIÓN: O PAPEL DO FARMACÉUTICO NA FARMACIA, A OFICINA DE FARMACIA EN ESPAÑA, ORDENACIÓN FARMACÉUTICA, AUTORIZACIÓNS ADMINISTRATIVAS, TRANSMISIÓN (VENDA), PRESENZA E ACTUACIÓN PROFESIONAL, XORNADA E HORARIOS, ESTRUCTURA E FUNCIONAMIENTO DA FARMACIA, LEXISLACIÓN). ESTRUCTURA DUN LABORATORIO FARMACÉUTICO (INTRODUCCIÓN, MODELOS XERAIS, ORGANIZACIÓN DA REDE DE VENDAS, ORGANIZACIÓN DE MARKETING, DEPARTAMENTOS DE APOIO, PERSOAL DE APOIO). ESTRUCTURA DUN DEPARTAMENTO COMERCIAL-MARKETING. DESENVOLVEMENTO DE FÁRMACOS. PROCESO REGULADOR. MÁRKETING	<ul style="list-style-type: none"> <li>- BIOQUÍMICA E BIOLOXÍA MOLECULAR.</li> <li>- MICROBIOLOXÍA.</li> <li>- NUTRICIÓN E BROMATOLOXÍA.</li> <li>- QUÍMICA FÍSICA.</li> </ul>

			PERSONAL.	
--	--	--	-----------	--

1º	FARMACOLOXÍA E TECNOLOXÍA FARMACÉUTICA	<b>15</b> (15T+0P)	ACCIÓN DE FÁRMACOS. FACTORES QUE CONDICIONAN A RESPOSTA AOS FÁRMACOS: FISIOLÓXICOS, PATOLÓXICOS E FARMACOLÓXICOS. FORMAS FARMACÉUTICAS. FARMACOLOXÍA HUMANA.	- NUTRICIÓN E BROMATOLOXÍA.
1º	MEDICINA E VISITA MÉDICA I	<b>10</b> (10T+0P)	ANATOMÍA XERAL. FISIOLOXÍA XERAL. FARMACO-CINÉTICA	-ANATOMÍA PATOLÓXICA
1º	TÉCNICAS DE VENTA E VISITA MÉDICA	<b>20</b> (20T+0P)	A VENDA PERSOAL. A VENDA PERSOAL E A VISITA MÉDICA. OBXECTIVOS DA ACTIVIDADE DE VISITA MÉDICA. ETAPA DE PREPARACIÓN DA VISITA. ETAPA DE CONTACTO CO MÉDICO. ETAPA DE OBTENCIÓN DE INFORMACIÓN. ETAPA DE PRESENTACIÓN. OBXECIÓNS E O SEU TRATAMENTO. ETAPA DE PECHE. APOIOS Á VENDA EN VISITA MÉDICA. ANÁLISE DA VISITA. A VENDA HOSPITALARIA. DIFERENZAS VENDA/NEGOCIACIÓN. A PREPARACIÓN DA NEGOCIACIÓN. O CONTATO INICIAL CO CLIENTE. O POSICIONAMIENTO NA NEGOCIACIÓN. A ETAPA DE CESIÓNS. O TRATO / ACORDO NA NEGOCIACIÓN. A POS-NEGOCIACIÓN. PLAN DE ACCIÓN.	-ORGANIZACIÓN DE EMPRESAS - COMERCIALIZACIÓN E INVESTIGACIÓN DE MERCADOS
2º	CONTORNO LEGAL	<b>25</b> (25T+0P)	NORMATIVAS ESPECÍFICAS: DIRETIVA 2001/83/CE DE 6 NOVEMBRO E R.D. 1416/1994, DE 25 XUÑO. A RESPONSABILIDADE CIVIL DO INFORMADOR TÉCNICO SANITARIO. A RELACIÓN DE TRABALLO DO INFORMADOR TÉCNICO SANITARIO. A PREVENCIÓN DE RISCOS NO ÁMBITO DA VISITA MÉDICA. AS RELACIÓNS MERCANTILES NO ÁMBITO FARMACÉUTICO E SANITARIO. VÍAS DE SOLUCIÓN DE CONFLICTOS NO ÁMBITO SOCIO-SANITARIO.	-DEREITO ADMINISTRATIVO -DEREITO CIVIL -DEREITO DO TRABALLO E DA SEGURIDADE SOCIAL -DEREITO MERCANTIL -DEREITO PROCESUAL
2º	ESTADÍSTICA E CONTABILIDADE	<b>10</b> (10T+0P)	DESENVOLVEMENTO E APLICACIÓN DOS PRINCIPAIS CONCEPTOS RELATIVOS Á PROBLEMÁTICA CONTABLE. INFORMES ANUAIS. ESTADOS CONTABLES. PARTICIPACIÓN DO MERCADO. ÍNDICES DE AVALIACIÓN. ANÁLISE DE MERCADOS.	- ESTATÍSTICA E INVESTIGACIÓN OPERATIVA - ECONOMÍA FINANCEIRA E CONTABILIDADE
2º	INGLÉS	<b>5</b> (5T+0P)	CONTRIBUÍR Á FORMACIÓN DO ALUMNADO, PROPORCIONÁNDOLES UN IDIOMA QUE SERÁ DE GRANDE UTILIDADE NO DESENVOLVEMENTO DAS SÚAS FUNCIÓNS PROFESIONAIS. PROPORCIONAR UNHA BASE LINGÜÍSTICA E AS CARACTERÍSTICAS DO INGLÉS MÉDICO-CIENTÍFICO. CAPACITAR AO ALUMNADO PARA QUE MANEXE MANUAIS, REVISTAS OU CALQUERA OUTRO MATERIAL EN LINGUA INGLESA.	- FILOLOXÍA INGLESA

2º	MEDICINA E VISITA MÉDICA II	<b>10</b> (10T+0P)	FARMACO-ECONOMÍA NO ACTUAL SISTEMA SANITARIO. LECTURA CRÍTICA DA LITERATURA MÉDICA E A SÚA RELACIÓN COA MEDICINA BASEADA NA EVIDENCIA. A ÉTICA DA RELACIÓN MÉDICO-INFORMADOR.	-ANATOMÍA PATOLÓXICA
2º	MEDICINA E VISITA MÉDICA III	<b>10</b> (10T+0P)	DEONTOLOXÍA E LEXISLACIÓN MÉDICA. MEDICINA PREVENTIVA E SAÚDE PÚBLICA E COMUNITARIA.	-ANATOMÍA PATOLÓXICA
3º	INFORMÁTICA	<b>20</b> (20T+0P)	INTRODUCCIÓN: O TRATAMENTO DA INFORMACIÓN. O SISTEMA DE INFORMACIÓN BÁSICO NA EMPRESA DO MEDICAMENTO. OS SUBSISTEMAS DE XESTIÓN COMERCIAL E DE XESTIÓN ECONÓMICA. OUTROS SUBSISTEMAS DA XESTIÓN EMPRESARIAL: CONTROL DE ALMACÉN E RECURSOS HUMANOS. APLICACIÓNS INFORMÁTICAS PARA A TOMA DE DECISIÓNS. O IMPACTO DE INTERNET NA XESTIÓN. INTERNET COMO FERRAMENTA DA XESTIÓN.	-CIENCIAS DA COMPUTACIÓN E INTELIXENCIA ARTIFICIAL. -LINGUAXES E SISTEMAS INFORMÁTICOS.
3º	PRÁCTICAS PROFESIONAIS	<b>30</b> (0T+30P)	PRÁCTICAS E VISITAS RELACIONADAS COAS DIFERENTES MATERIAS TEÓRICAS.	-TODAS AS ÁREAS IMPLICADAS NA TITULACIÓN.
3º	PROXECTO FIN DE CARREIRA	<b>10</b> (0T+10P)	DESENVOLVEMENTO DUN PROXECTO DE LANZAMENTO DE VENDA DUNHA NOVA LÍNEA DE PRODUCTOS FARMACÉUTICOS E PRESENTACIÓN EN CONGRESOS, VISITAS MÉDICAS, ETC.	-TODAS AS ÁREAS DA TITULACIÓN